

## 時世の影響なく、時間・場所・働き方を自ら選択できる職業や副業・起業の要望 ナリス化粧品、販売力強化セミナー受講者、前年比 137%

### 美容業界を目指す女性のスキル習得から支援まで

株式会社ナリス化粧品(代表者：村岡弘義 本社：大阪市福島区)は、化粧品や美容に関する知識・情報やスキルの伝授により、受講者の化粧品の販売力を向上させるための教育事業を展開しています。講座は多種多様ですが、販売力強化の基本セミナーについて、2021年4月～9月の半期において前年比137%と大きく伸ばしました。コロナ禍以前の2019年度と比較しても109%と、美容関連のスキルの向上によって、販売力を身に付け、安定と自立、また起業を目指して能力を向上させたいと希望する女性が増加していることが伺えます。(2019年度/386名 2020年度/309名 2021年度/422名)



### コロナ禍によりオンラインセミナーを充足化し、受講者増

当社では、1967年に兵庫県三木市に研修センターを設立し、以来50年以上にわたり、美容や化粧品販売に関わる女性のスキルアップのための支援をしてきました。現在では、全国に10代から90代まで約21万人が販売員として登録しています。登録者の中で希望する人には、約3か月で集中して販売力を強化するセミナーを開催してきました。

カウンセリングやエステティック・メーキャップ施術の実技など、お客様と接する美容の仕事は、対面でのスキルアップのセミナーが多いため、コロナ禍以前は、すべて当社講師との対面セミナーでしたが、コロナ以降は、オンラインでも習得できるセミナーの充実化を図りました。これにより、対面講座の時間や距離の拘束時間が減り、受講しやすい環境が生まれたこと、また、不安定な就職環境から、安定して長く働ける仕事として美容業界を希望する女性が増え、2年連続受講者の増加に繋がりました。

当社では、今年7月に兵庫県三木市の研修センターをニューノーマル対応し、全面改装を行い、お客様との距離の有無やオンライン・オフラインに関わらず、販売員が安心してスキルアップをし、販売活動を継続できる環境を整備しました。今後、より、オンラインセミナーの充実化を図り、どこでもいつでも、何歳からでも学びを開始できる環境の整備を行います。



〔改装した研修センター 撮影スタジオ〕

### 高額化粧品に復調の兆しあり、カウンセリング力の強化へ。

経産省鉱工業動態統計室の化粧品統計(2021年1～6月)によると、マスクで隠れる口紅は、金額ベースで前年比49.2%、頬紅は56.7%と依然として低調ですが、モイスチャー(クリーム)は、数量ベースで107.4%、金額ベースで108.5%と、高額アイテムで増加傾向が見られます。また、おしろい・アイメーキャップ・眉墨・まつ毛化粧品も軒並み100%を超えています。これらは、マスク着用により、見える部位について対応できる化粧品、またマスク着用による肌との擦れや蒸れに対応する化粧品で、増加することは当然だと考えられますが、その他化粧品が、金額ベースで80%から90%で推移する中、化粧品の中でも高額アイテムであるモイスチャー(クリーム)が全てのアイテムの中で突出して伸ばしています。この背景には、より高い美容意識や質の高いスキンケアへの要望が芽生えつつあることを示唆しているのではないかと考えられ、そのような女性に満足して使用していただくことのできるカウンセリング力が必要であり、当社としては女性の意識の変化に応じた販売員への教育支援と強化に取り組むたいと考えます。

【本件に関するお問い合わせ先】 株式会社 ナリス化粧品 経営企画室 広報 横谷(よこたに)  
〒553-0001 大阪市福島区海老江1丁目11番17号 TEL:06-6346-6672  
FAX:06-6346-6569 E-mail:narispr@naris.co.jp HP:https://www.naris.co.jp

## 【販売力強化基本セミナー（ナリス エステティック アカデミー）】

当社は、一般社団法人 日本エステティック協会など、資格認定団体の認定を受けた「ナリス ビューティ クリエーションカレッジ プリダージ」を開校し、教育事業に取り組んでいます。

エステティックの技術を習得・向上させることはもちろん、エステティシャンのステップアップをサポートし、実践力とお客様満足度を上げることで、ワンランク上の美容サービスを提供できるエステティシャンへ導きます。知識・技術だけでなく、カウンセリング力や接客力・顧客管理などを学ぶことにより、収益の高いエステティシャンを育成、女性の自立、起業をトータルでサポートします。

### ＜短期で収益力の高いエステティシャンを目指せる理由＞

- ・短期間で習得できます。/（3～4 か月） 9 回制
- ・低価格で学べます。/受講料：22,000 円（税込）※教材費は別
- ・レベルを合わせた少人数で学べます。/4～20 人のクラスです。
- ・研修サポート/予習復習用の動画など充実した学びのサポートがあります。
- ・課題サポート/経験豊かな講師陣や先輩エステティシャンのアドバイスを受けられます。
- ・活動場所の提供/シェアサロンの提供や、自宅サロン開業の支援・サポートで、すぐにエステティシャンとして活躍できます。
- ・卒業後のサポート/エステメニューや、製品のアドバイスなど卒業後も収益に繋がる情報を継続的に提供します。

### ＜受講者の例＞

- ・エステティック・メーキャップなどの美容に興味があり、資格を取りたい人
- ・自分のサロンを持ち、起業したいと考えている人
- ・家事や育児との両立ができる仕事をしたいと考えている人
- ・自分で働く場所や時間を決めたい人
- ・副業や転職を考えている人

### 【受講者の例】

#### ●管理栄養士から美容の世界へ転職

＜西野真実さん（福井県・28 歳）＞



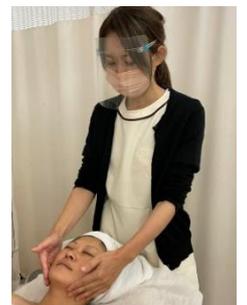
管理栄養士の仕事の副業として美容の仕事に携わっていましたが、2020 年 7 月のセミナーの受講をきっかけに、美容の仕事のみに専念することにしました。友人のブライダルエステから始め、人を笑顔にする仕事、幸せに関われる仕事だと実感。コロナ禍に、多くの友人の肌悩みに応えられたことが喜びでした。友人だけでなく、もっと多くの人を笑顔にしたいと思うようになりました。

また、同じ時期に受講していた多くの人が、仕事を持ちながら、新しく美容の勉強に取り組んでいることに刺激を受け、自分自身の励みにもなりました。

#### ●ママだからあきらめていた仕事を「ママだから」を強みの仕事に

＜坂本秀子さん（山梨県・42 歳）＞

元々美容が好きで、出産前にエステティシャンの仕事をしており、出産後は復職したかったのですが、時間の拘束や休日に休めない仕事だとあきらめていました。現在、保育園生を含む 3 人の育児中ですが、自分で働く時間を決められることが魅力で研修を受け、再度エステティシャンの仕事再開。子どもを保育園に預けている間、自分のできる範囲で働くことができています。また、自宅からオンラインでお客様にスキンケアレッスンを行えるなど、コロナ禍でも仕事をすることができました。ママであることであきらめていた仕事でしたが、いつまでもきれいでいたいママが周囲に多いことは、かえって強みになるのではないかなと思うようになりました。



#### ●40 代後半からの副業チャレンジ

＜隈部真里さん（長崎県・48 歳）＞



10 年来、美容師として自身のヘアサロンの経営をしてきましたが、既存の固定客に対する対応だけでは行き詰まりを感じ、研修を受け、副業としてエステティックの仕事を始めました。40 歳半ばを過ぎてからの新しいチャレンジには不安もありましたが、しっかりとスキルを身に付けたことにより、ヘアだけでなく、トータルビューティを提案できるようになりました。今では、新規のお客様の広がりやお客様の満足度が上がったことによる収益アップやお客様の固定化に繋がっています。更にメイクアップのスキルなどを身につけ、新しく提案できることを増やしていきたいと思えます。

## ■会社概要

社名	株式会社 ナリス化粧品
所在地	本社 大阪市福島区海老江 1 丁目 11 番 17 号
資本金	16 億円
代表者	代表取締役 村岡弘義
社員数	732 名（2021 年 3 月末・連結） 正社員のみ（男性 309 名/女性 423 名）
売上高	242 億円（2021 年 3 月期・連結）
グループ事業内容	<ul style="list-style-type: none"><li>■ 訪問販売事業 化粧品・健康食品・美容機器・補整下着等の販売/エステティック事業/教育事業</li><li>■ 海外事業 東南アジア・中国など世界各国における化粧品の開発と販売</li><li>■ 開発事業 OEM 事業（相手先ブランドによる化粧品生産受託販売）</li><li>■ 通信販売事業 媒体を通じた化粧品販売</li><li>■ 店頭販売事業 化粧品商社等を通じたドラッグストア・量販店での化粧品販売 直営店による店舗独自の化粧品の販売、エステティックサービスの提供</li></ul>

わたしたちは、今後も社員が活躍しやすい環境を時代に合わせて導入することで、「for others」の理念に沿った、人様に役立つ  
る実力を持つ人材を育て、より差別化された良い化粧品・サービスの提供につなげられるよう取り組みます。